

Basın Bülteni  
7 Şubat 2008

## **TÜRK EXİMBANK VE CITIBANK' TAN TÜRK İHRACATÇILARINA DESTEK**

*Türk Eximbank ve Citibank, ihracat alacaklarının finansmanı için işbirliği yapacak. Bu işbirliğine yönelik anlaşma, 7 Şubat günü Türk Eximbank Genel Müdürü H. Ahmet Kılıçoğlu ve Citibank Yönetim kurulu başkanı Steve Bideshi'nin evsahipliğinde gerçekleştirilen bir törenle imzalandı.*

Citibank, Türk Eximbank tarafından kredi sigortası ile teminat altına alınan ihracata finansman sağlayacak. Bu ürün için 50 milyon Dolar kaynak tahsis eden Citibank, sadece sigorta kapsamındaki ihracat portföylerine değil alıcı ya da sevkiyat bazında kısmi finansman da temin edecek. İşbirliği kapsamında, herhangi bir tahsilat güvencesi sağlamayan "açık hesap" satışlar da dahil olmak üzere, her türlü ödeme şekli ile yapılan ihracat finanse edilecek.

Gerçekleştirilen imza töreninde açıklama yapan Türk Eximbank Genel Müdürü H. Ahmet Kılıçoğlu: "Hızla küreselleşen dünya ticaretinde rekabet, her geçen gün zorlaşmaktadır. Bu durum, özellikle tüketim malları ticaretinde daha uzun vadelerle satış yapabilen ihracatçılara rekabet üstünlüğü sağlarken, ihracatın tahsilat risklerini artırmaktadır. Yükselen risklerle birlikte, daha uzun vadelere yayılan ihracatın yeni metodlarla finansmanı ihtiyacı ortaya çıkmakta, bu doğrultuda, tüm dünyada kredi sigortasına olan talep giderek artmaktadır." dedi.

Kılıçoğlu sözlerine devamla; ihracat destek kurumlarının çağdaş misyonuna uygun orta ve uzun vadeli proje finansmanı programları ile ihracat kredi sigortası ve garanti faaliyetlerine 2008 yılı ve sonrası dönemde daha da ağırlık vereceklerini söyledi.

Citibank A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Steve Bideshi ise yaptığı konuşmada Türkiye'nin ihracatının gerek büyük firmaların gerekse KOBİlerin performansına bağlı olarak artmasını beklediğine değinerek: " Bu büyümeye bağlı olarak, Citibank'ın halen dış ticaret işlemlerindeki %5 civarındaki pazar payını, 2011 yılı itibari ile %12 seviyesine tüm müşteri segmentlerinin ihtiyaçlarına uygun çözüm önerileri sunarak çıkarmayı hedefliyoruz." dedi.

Bideshi sözlerini şöyle sürdürdü: "Yetişmiş insan gücü, yeni teknolojilere adaptasyon ve güçlü girişim yetenekleri sayesinde global pazarların gerektirdiği dinamizme sahip olan Türk ihracatçıları, ülke büyümesi için en önemli itici güç konumunda. 100den fazla ülkede faaliyet gösteren Citi'nin sigortalanmış ihracatın finansmanı konusunda özellikle Rusya, Polonya, Macaristan ve Çek Cumhuriyeti gibi ülkelerde edindiği deneyim ve birikimini Türk ihracatçılarının hizmetine sunmayı hedefliyoruz. Bu alanda Türkiye ihracatının gelişimde büyük rol oynayan Türk Eximbank ile işbirliği yapıyor olmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz." dedi.

İhracat kredi sigortası, Türk Eximbank'ın süratle gelişen uygulamalarının başında gelmektedir. 2007 yılında 5 milyar Dolar işlem hacmine yaklaşan Kısa Vadeli Sigorta Programı kapsamında günümüze kadar 47 milyar Dolar tutarındaki ihracat sigorta teminatı altına alınmıştır. Türkiye'nin kurumsallaşmış ihracatçılarının önemli bir kısmı Türk Eximbank'ın mutlak sigorta müşterisi olup, halen sigortalı ihracatçı sayısı 1000 civarındadır. Sigorta programları kapsamında ticari ve politik riskler nedeniyle günümüze kadar ödenen tazminat tutarı ise 77 milyon Dolar seviyesine ulaşmıştır. Sigortanın ihracatçılar için ortalama maliyeti, sigortalı ihracat tutarı üzerinden binde 4.6 civarındadır. Bir başka deyişle, bir yıllık zaman zarfında 1 milyon Dolarlık fiili ihracatı sigorta teminatı altına alınan bir ihracatçı, 4600 Dolar civarında sigorta primi ödeyecektir.

# # #

**Ayrıntılı bilgi için:**

Nevnihal Çiftçi  
Kurumsal İletişim Koordinatörü  
Tel: 0212 319 44 30  
Faks: 0212 319 44 65  
e-mail: nevnihal.ciftci@citi.com

**Türk Eximbank Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş.**

21 Ağustos 1987 tarihinde kurulan Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş. (Türk Eximbank), ülkemizde ihracatın kurumsallaşmış tek asli teşvik unsurudur. Türk Eximbank'ın temel amacı; ihracatın geliştirilmesi, ihraç edilen mal ve hizmetlerin çeşitlendirilmesi, ihraç mallarına yeni pazarlar kazandırılması, ihracatçıların uluslararası ticarete paylarının artırılması ile yurt dışında faaliyet gösteren müteahhitler ve yatırımcılara uluslararası piyasalarda rekabet gücü ve güvence kazandırılmasıdır. Bu doğrultuda Türk Eximbank, ihracatçıları, ihracata yönelik üretim yapan imalatçıları ve yurt dışında faaliyet gösteren müteahhit ve girişimcileri, kısa, orta ve uzun vadeli nakdi ve gayrinakdi kredi, sigorta ve garanti programları ile desteklemektedir. 1 milyar YTL tutarındaki sermayesinin tamamı ödenmiş olan Türk Eximbank'ın 2007 yılı sonu itibarıyla aktif toplamı 4,2 milyar YTL'dir.

Ankara merkezli Türk Eximbank, İstanbul ve İzmir'deki şubelerinin yanı sıra Denizli, Kayseri, Gaziantep, Bursa, Adana ve Trabzon'daki irtibat büroları üzerinden hizmet vermektedir. Ayrıntılı bilgi için: [www.eximbank.gov.tr](http://www.eximbank.gov.tr)

**Citi**

Citi, global finans servisi sunan ve 100'ün üzerinde ülkede, yaklaşık 200 milyon müşteriye hizmet vermekte olan, dünyanın en büyük finansal kuruluşlarından biridir. Citi bireysel müşterilere, şirketlere, hükümetlere ve kuruluşlara bireysel bankacılık ve kredi, kurumsal bankacılık ve yatırım bankacılığı, hisse senedi alım satımı ve varlık yönetiminden oluşan geniş bir ürün ve hizmet yelpazesi sunmaktadır. Citi bünyesinde faaliyet gösteren başlıca markalar arasında Citibank, CitiFinancial, Primerica, Smith Barney, Banamex ve Nikko bulunmaktadır. Ayrıntılı bilgi için: [www.citigroup.com](http://www.citigroup.com) veya [www.citi.com](http://www.citi.com).